



[EVI Industries Inc](#)

EVI Industries — единственная американская публичная компания, работающая исключительно в сфере распределения и обслуживания коммерческих прачечных. Мы являемся дополнительным дистрибьютором, установщиком и поставщиком технических услуг для коммерческих прачечных и работаем в США, а также в Канаде, странах Карибского бассейна и Латинской Америке. Через наши дочерние компании, находящиеся в полной собственности, мы продаем и/или сдаем в аренду разнообразное оборудование для коммерческих прачечных, а также сопутствующие детали и аксессуары.

[FORM 10-K за завершившийся финансовый год 30 июня, 2023](#)

Компания продает и/или сдает в аренду своим клиентам коммерческое прачечное оборудование, специализирующееся на стирке, сушке, отделке, погрузочно-разгрузочных работах, нагреве воды, выработке электроэнергии и повторном использовании воды. В дополнение к предлагаемому набору продуктов Компания продает сопутствующие детали и аксессуары. Кроме того, благодаря развитой сети специалистов по коммерческим прачечным компания предоставляет своим клиентам услуги по установке, техническому обслуживанию и ремонту.

Клиентская база Компании насчитывает около 65 000 клиентов, расположенных в основном в Соединенных Штатах Америки («Соединенные Штаты» или «США»), Канаде, странах Карибского бассейна и Латинской Америке. Ни на одного клиента не приходилось более 10% доходов Компании в 2023 или 2022 финансовом году.

Коммерческое и промышленное прачечное оборудование и котлы Компании продаются или сдаются в аренду широкому кругу клиентов, включая, помимо прочего, продаваемые прачечные, промышленные прачечные, государственные учреждения, исправительные учреждения, больницы, больничные комбинаты, дома престарелых, ветеринарные учреждения, клиники, профессиональные спортивные организации, образовательные учреждения, гостиницы, мотели, заведения питания и напитков, круизные линии и специализированные пользователи.

Компания закупает коммерческие и промышленные средства для стирки, машины для химической чистки, бойлеры и другую продукцию для распространения у ряда производителей и поставщиков. Основными производителями продукции, продаваемой Компанией, являются American Dryer Corporation, Chicago Dryer Company, Cleaver Brooks Inc., Continental Girbau, Inc., Dexter Laundry, Inc., FMB Group, Fulton Thermal Corp., Kannegiesser ETECH, Maytag Corporation, Pellerin Milnor Corporation, Unipress Corporation и Whirlpool Corporation. Закупки у трех производителей составили в общей сложности примерно 61% и 56% закупок продукции Компании за 2023 и 2022 финансовые годы соответственно. На долю других производителей не приходилось более 10% закупок продукции в 2023 или 2022 финансовом году.

Бизнес по продаже коммерческих и промышленных прачечных и бойлеров является высококонкурентным и фрагментированным: в Соединенных Штатах насчитывается более 500 дистрибьюторов полного или частичного оборудования. Руководство Компании считает, что ни один конкурент не имеет значительной доли рынка, практически все конкуренты находятся в независимой собственности и, за исключением нескольких региональных дистрибьюторов, дистрибьюторы работают преимущественно на местных рынках.

Выручка в основном состоит из доходов от продажи или сдачи в аренду коммерческого и промышленного оборудования для прачечных и химчисток, а также паровых и водогрейных котлов стороннего производства; продажа сопутствующих запасных частей и аксессуаров; и предоставление услуг по установке и техническому обслуживанию. Компания получает доход в основном от продажи оборудования и запасных частей клиентам.

Руководство Компании, в том числе Генри М. Нахмад, председатель, главный исполнительный директор и президент Компании, а также Совет директоров Компании по соглашению акционеров, предоставляющему ему право управлять голосованием по определенным акциям, выпущенным в качестве вознаграждения при приобретении, могут контролировать Компанию в результате их коллективного права голоса по акциям, составляющим примерно 60,0% выпущенных и находящихся в обращении обыкновенных акций Компании по состоянию на 30 июня 2023 года.

За последние годы руководство компании осуществило целый ряд приобретений в рамках стратегии роста «покупай и строй» с момента ее реализации в 2015 году.

Обзор компании

Наша производительность

Стабильный рост с 2016 года

354

миллиона
долларов

Выручка за финансовый год
на 30 июня 2023 г.

354

миллиона
долларов

Выручка за двенадцать
месяцев, 30 июня 2023 г.

39%

Годовой доход, CAGR ¹

28%

Чистая прибыль,
среднегодовой темп роста ¹

37%

Скорректированный
среднегодовой темп роста
EBITDA ^{1,2}

25

Завершенные приобретения



EVI Industries — это американская компания, котирующаяся на NYSE, ориентированная на долгосрочный рост и создание стоимости. После приобретения Генри М. Нахмадом контрольного пакета акций нашей компании в марте 2015 года и под его руководством мы начали долгосрочный путь по созданию бесспорного лидера в сфере распределения и обслуживания коммерческих прачечных и при этом производить привлекательную прибыль для наших акционеров. В этом стремлении мы реализовали долгосрочную стратегию роста «покупай и строй» и установили конкретные основные ценности и принципы, которые помогли нам успешно заложить основу EVI. С 2015 года доходы EVI выросли более чем в 10 раз, и сегодня ее операционный бизнес возглавляет группа амбициозных людей, в том числе большинство основателей этих предприятий, которые связаны предпринимательской культурой и основными ценностями EVI и ориентированы на победу.

Компания сообщает, что с 2016 года осуществила двадцать пять приобретений.

При этом, CEO компании, Генри М. Нахмад отмечает тот факт, что компания еще находится на ранней стадии реализации долгосрочных планов роста.

Осуществленные приобретения дают о себе знать, но об эффективности, говорить еще рано. Скорее всего, мы увидим еще ряд приобретений.

[EVI Industries сообщает о рекордных результатах за четвертый квартал и финансовый год с ростом на 32%, а также объявляет о специальных денежных дивидендах](#)

October 04, 2023

Г-н Нахмад прокомментировал: «Мы продолжаем выявлять и реализовывать множество приобретений и стратегических сделок в индустрии коммерческих прачечных, а также в широком спектре интересных и доступных возможностей в смежных отраслях. Мы считаем, что наше расширение за счет приобретений и других стратегических сделок является неотъемлемой частью нашей способности достигать наших долгосрочных целей роста, и, учитывая репутацию нашей компании, показатели роста, финансовые ресурсы, предпринимательскую культуру и долгосрочные планы роста, мы считаем, что Семья предприятий EVI будет продолжать расти».

Привлекательность индустрии коммерческих прачечных подтверждается десятилетиями устойчивого спроса на продукты и услуги для коммерческих прачечных, обусловленного устойчивым ростом, наблюдаемым на всех рынках конечных потребителей, включая, помимо прочего, здравоохранение, гостиничный бизнес, общественное питание, институциональные, торговые и многосемейный.

Сбытовая организация EVI продолжает расти и, насколько известно Компании, в настоящее время представляет собой крупнейшую сбытовую организацию в индустрии коммерческих прачечных, представляя широчайший ассортимент коммерческих прачечных и сопутствующих товаров, поставляемых различными отечественными и международными поставщиками.

Г-н Нахмад далее добавил: «Наша стратегия ориентирована на долгосрочную перспективу, и для достижения наших целей требуется время, терпение и продуманное исполнение. Мы продолжаем искать возможности приобретения и другие стратегические возможности в сфере коммерческих прачечных, а также в других категориях продуктов и услуг, которые соответствуют нашим финансовым и стратегическим критериям. Несмотря на то, что мы довольны нашими операционными показателями, мы твердо стремимся к росту, реализуя нашу долгосрочную стратегию роста «покупай и строй».

SCHEDULE 14A

November 28, 2022

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ НАЗВАННОМУ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМУ ДОЛЖНОСТНОМУ ЛИЦУ

Сводная таблица вознаграждений

В следующей таблице представлена определенная сводная информация о вознаграждениях, которые за финансовые годы, закончившиеся 30, 2022 и 2021 годов, Компания выплатила или начислила от имени Генри М. Нахмада, председателя, главного исполнительного директора и президента компании, и Том Маркс и Роберт Х. Лазар, два следующих самых высокооплачиваемых исполнительных директора Компании в течение финансового года, закончившегося 30 июня 2022 года. Г-да Нахмад, Маркс и Лазар иногда именуются в дальнейшем по отдельности «Назначенный исполнительный директор», а вместе — «Назначенный исполнительный директор», а вместе — «Назначенный исполнительный директор». «Назначенные исполнительные должностные лица».

Name and Principal Positions(1)	Fiscal Year	Salary(2)	Bonus(5)	Stock Awards(6)(7)	Option Awards	Non-Equity Incentive Plan Compensation	Change in Pension Value and Nonqualified Deferred Compensation Earnings	All Other Compensation	Total
Henry M. Nahmad Chairman, Chief Executive Officer and President	2022	\$607,692	\$550,000(3)	\$4,499,986	-	-	-	-	\$5,657,678
	2021	\$550,000	-	-	-	-	-	-	\$550,000
Tom Marks Executive Vice President, Business Development and President of West Region	2022	\$400,000	\$150,000(4)	-	-	-	-	\$8,700	\$558,700
	2021	\$300,000	\$150,000(3)	\$1,836,600	-	-	-	\$2,850	\$2,289,450
Robert H. Lazar Chief Financial Officer and Chief Accounting Officer	2022	\$231,923	-	\$254,999	-	-	-	\$6,500	\$493,422
	2021	\$205,000	\$40,000(3)	\$263,981	-	-	-	-	\$508,981

(1) Компания не имеет трудового договора ни с одним из Назначенных исполнительных директоров. Вознаграждение назначенных исполнительных директоров определяется Комитетом по вознаграждениям Совета директоров. Каждый назначенный исполнительный директор получает годовой базовый оклад и может получать бонусы в виде денежных средств и/или акций в соответствии с планами бонусов, которые могут время от времени устанавливаться Комитетом по вознаграждениям или иным образом по усмотрению Комитета по вознаграждениям. Вознаграждения в виде акций, если таковые имеются, предоставляются в соответствии с Планом стимулирования акционерного капитала Компании. Назначенным исполнительным директорам также предоставляются определенные льготы, в том числе льготы по здоровью и социальному обеспечению, а также право участвовать в совместном Плане распределения прибыли согласно Разделу 401(k) Компании, описанном ниже, на тех же основаниях, что и другим сотрудникам Компании.

(2) Представляет собой годовой базовый оклад, выплачиваемый назначенному исполнительному директору в течение соответствующего финансового года. Годовой базовый оклад каждого назначенного исполнительного директора может время от времени корректироваться по усмотрению Комитета по вознаграждениям. С одобрения Комитета по вознаграждениям (i) с 19 ноября 2021 года годовой базовый оклад г-на Нахмада был увеличен с 550 000 до 650 000 долларов США, (ii) с 1 июня 2021 года годовой базовый оклад г-на Маркса составил увеличен с 300 000 до 400 000 долларов США, и (iii) с 13 сентября 2021 года годовой базовый оклад г-на Лазара был увеличен с 205 000 долларов США до 240 000 долларов США.

(3) Представляет собой дискреционные бонусы, выплачиваемые с одобрения Комитета по вознаграждениям в каждой денежной форме на основе субъективной оценки эффективности деятельности Компании и соответствующего назначенного исполнительного директора. Как более подробно описано ниже в разделе «Компенсация генеральному директору», бонус г-на Нахмада за 2022 финансовый год состоял из денежного бонуса в размере 250 000 долларов США и вознаграждения в размере 300 000 долларов США в виде обыкновенных акций Компании. Что касается бонусов, выплаченных г-ну Маку и г-ну Лазару за финансовый год, закончившийся 30 июня 2021 г., Комитет по вознаграждениям рассмотрел рекомендацию

Главного исполнительного директора Компании, а также результаты деятельности и финансовое состояние Компании, включая, в случае г-на Маркса, Western State Design и другие операционные дочерние компании Компании, входящие в Западный регион Компании (президентом которых является г-н Маркс).

(4) Начиная с финансового года, закончившегося 30 июня 2022 года, г-н Маркс получает ежеквартальный денежный бонус в размере 37 500 долларов США. Выплата такого бонуса осуществляется по усмотрению Комитета по вознаграждениям и может быть изменена или прекращена в любое время Комитетом по вознаграждениям. Такой бонус является дополнением к любым другим бонусам, которые г-н Маркс может получать время от времени, включая дополнительные дискреционные денежные бонусы в размере, определенном Комитетом по вознаграждениям.

(5) В дополнение к бонусам, представленным в таблице, в сентябре 2022 года Компания, с одобрения Комитета по вознаграждениям, выплатила дискреционные денежные бонусы в размере 550 000 долларов США г-ну Нахмаду, 150 000 долларов США г-ну Марксу и 60 000 долларов США г-ну Лазару в каждом случае, основанном на субъективной оценке деятельности Компании и соответствующего назначенного исполнительного директора. Эти бонусы не отражены в таблице, но будут включены в вознаграждение соответствующего назначенного исполнительного директора за финансовый год, заканчивающийся 30 июня 2023 г.

(6) Представляет собой совокупную справедливую стоимость на дату предоставления (i) в случае г-на Нахмада ограниченного пакета обыкновенных акций в размере 124 309 акций Компании, предоставленного г-ну Нахмаду в ноябре 2021 года, (ii) в случае г-на Маркса, 60 000 ограниченных акций, предоставленных г-ну Марксу в ноябре 2020 года, каждая из которых представляет собой условное право на получение одной акции Обыкновенных акций Компании при передаче прав, и (iii) в случае г-на Лазара, предоставление ограниченных акций в размере 10 303 обыкновенных акций Компании, предоставленных г-ну Лазару в сентябре 2021 г. (которые включены в компенсацию г-на Лазара за финансовый год, закончившийся 30 июня 2022 г.), а также ограниченное предоставление 8 624 обыкновенных акций Компании, предоставленных г-на Лазара в течение ноября 2020 г. (которая включена в компенсацию г-на Лазара за финансовый год, закончившийся 30 июня 2021 г.). Каждый такой грант предоставлялся в соответствии с Планом стимулирования акционерного капитала Компании после одобрения Комитета по вознаграждениям. Дополнительная информация об этих грантах, включая графики перехода прав, изложена ниже в разделе «Выдающиеся вознаграждения в виде акций по состоянию на 30 июня 2022 года» и, в случае гранта г-ну Нахмаду, «Компенсация генеральному директору». Допущения, использованные при расчете справедливой стоимости вознаграждений и паев в виде ограниченных акций на дату предоставления, включены в Примечание 20 к аудированной консолидированной финансовой отчетности Компании, содержащейся в годовом отчете Компании по форме 10-K за финансовый год, закончившийся 30 июня 2022 г., поданное в Комиссию по ценным бумагам и биржам США 13 сентября 2022 года. В связи с долгосрочным переходом большинства этих ограниченных акций и паев (с учетом потенциального ускорения перехода при ограниченных обстоятельствах) и риска конфискации до момента перехода, приведенная стоимость ограниченных акций и паев значительно меньше справедливой стоимости на дату предоставления, представленной в таблице.

(7) В дополнение к ограниченному вознаграждению в виде акций, представленному в таблице, в сентябре 2022 года Компания с одобрения Компенсационного комитета предоставила (a) ограниченное вознаграждение в виде 202 430 обыкновенных акций Компании г-ну Нахмаду (b) предоставление ограниченных акций в размере 20 242 Обыкновенных акций Компании г-ну Лазару и (c) 40 486 ограниченных акций г-ну Марксу. В соответствии с условиями Плана стимулирования акционерного капитала Компании и применимых соглашений о вознаграждениях, вознаграждения в виде акций с ограниченным доступом и паев с ограниченным доступом, предоставленные назначенным исполнительным директорам в сентябре 2022 года, в каждом случае планируется передать 50% на десятилетнюю годовщину с даты предоставления и 50% четырьмя равными ежегодными платежами, начиная с сентября 2023 года. Эти ограниченные акции и доли не отражены в таблице, но будут включены в соответствующее вознаграждение назначенного исполнительного директора за финансовый год, заканчивающийся 30 июня 2023 года.

Уход за стиркой – США

- Выручка на рынке средств для стирки белья в 2023 году составит 15,35 млрд долларов США. Ожидается, что рынок будет расти ежегодно на 2,55% (CAGR, 2023-2028).
- В глобальном сравнении большая часть доходов генерируется в США (15 350 миллионов долларов США в 2023 году).
- По отношению к общей численности населения в 2023 году будет получен доход в размере 45,16 долларов США на душу населения.

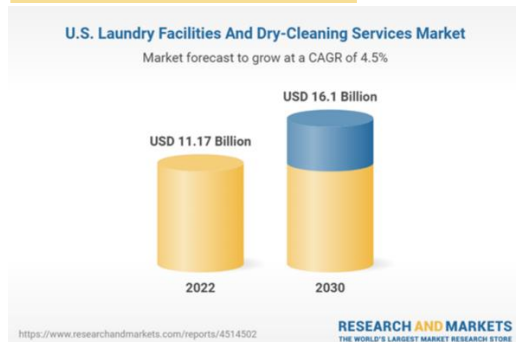
Уход за домом и стиркой – США

- Выручка на рынке товаров для дома и стирки составит 31,31 млрд долларов США в 2023 году. Ожидается, что рынок будет расти ежегодно на 2,71% (CAGR, 2023-2028).
- Крупнейшим сегментом рынка является сегмент Laundry Care с объемом рынка в 15,35 млрд долларов США в 2023 году.
- В глобальном сравнении большая часть доходов генерируется в США (31 310 млн долларов США в 2023 году).
- По отношению к общей численности населения в 2023 году будет получен доход в размере 92,10 доллара США на душу населения.
- К 2023 году на рынке товаров для дома и стирки 11,8% общего дохода будет генерироваться за счет онлайн-продаж.

Отчет о размере, доле и тенденциях рынка прачечных и химчисток в США по типам (монетные услуги, розничные услуги прачечной/химчистки, корпоративные/промышленные услуги прачечной), региону (северо-восток, юго-запад) и прогнозам по сегментам, 2022 г. - 2030 г.

November 2022

Ожидается, что к 2030 году объем рынка услуг прачечных и химчисток в США достигнет 16,10 миллиардов долларов США. Ожидается, что среднегодовой темп роста рынка составит 4,5% в период с 2022 по 2030 год. Увеличение спроса на интернет-услуги прачечной по требованию, утверждает штат программы очистки и внедрение технологически усовершенствованного оборудования, такого как машины, работающие на монетах или картах, являются факторами, способствующими росту отрасли.



Основные моменты отчета о рынке услуг прачечных и химчисток в США

- Сегмент розничных услуг прачечной или химчистки занимал значительную долю рынка в 2021 году благодаря его широкому распространению среди потребителей. Эти услуги, предлагаемые по долгосрочным контрактам, называются прачечными маршрутами. Операции в основном состоят из сбора и обслуживания денег.
- Растущий спрос со стороны корпоративных клиентов, таких как больницы, школы и университеты, государственные ведомства и курорты, стимулирует сегмент корпоративных и промышленных прачечных услуг. Быстрый рост коммерческого сектора, особенно с точки зрения быстрого роста ресторанов и кафе по всей стране, стимулирует рынок корпоративных/промышленных прачечных услуг. Предполагается, что в ближайшие пять-десять лет больше компаний откроют свои бизнес-центры в США.
- Потребители в северо-восточном регионе постоянно отдают предпочтение услугам прачечной и химчистки, поскольку компании предлагают удобство по разумным ценам. Растущая осведомленность о важности внешнего вида, ухода за собой и гигиены в сочетании с влиянием социальных сетей и новыми тенденциями в моде стимулирует рост рынка.

[EVI Industries сообщает о рекордных результатах за четвертый квартал и финансовый год с ростом на 32%, а также объявляет о специальных денежных дивидендах](#)

October 04, 2023

Факторы рекордных продаж и операционной эффективности

Рекордный доход компании в 354 миллиона долларов за 2023 финансовый год отражает эффективность приобретенных предприятий и органический рост устаревших предприятий, более последовательное выполнение подтвержденных контрактов на продажу клиентов из портфеля заказов компании, завершение продаж по требованию, выполненных из более крупных доступных базовый запас и постоянный спрос на запасные части и аксессуары. Кроме того, повышенная готовность клиентов к приему установок ускорила скорость, с которой Компания смогла завершить процесс выполнения заказов клиентов по сравнению с 2022 финансовым годом. Эти факторы в сочетании с постоянным спросом на продукты и услуги, которые Компания предоставляет во всех четыре категории коммерческих прачечных и все рынки конечных потребителей способствовали рекордному доходу во всех четырех финансовых кварталах и рекордному доходу в 2023 финансовом году.

Руководство утверждает, что рекордный доход компании в \$354 миллиона отражает эффективность приобретенных предприятий и органический рост предприятий, которые функционировали до приобретений.

Но суть такова, что инвесторов будет интересовать эффективность предприятия, а именно, способность генерировать денежные средства. Чтобы получить ответ на этот непростой вопрос, потребуется некоторое время.

Также, необходимо отметить тот факт, что помимо стремительного роста выручки, компания демонстрирует чистую прибыль на протяжении более 10-ти лет.

Долговая нагрузка пока не оказывает значительного влияния, но дальнейшая деятельность на арене приобретений потребует наличности, которой, увы, компания не может похвастаться. В том случае, если компания предпочтет осуществлять приобретения используя собственные акции в качестве валюты, такой подход будет способствовать разводнению доли собственности текущих акционеров компании.

Конкуренция в отрасли может существенно возрасти, что в свою очередь окажет давление на прибыльность компании.

Вопрос об инсайдерской собственности, а также, выплате специальных дивидендов, заслуживает отдельного внимания...

4 октября 2023 г. Совет директоров Компании объявил о выплате специальных дивидендов по обыкновенным акциям Компании в размере 0,28 доллара США на акцию 26 октября 2023 г. зарегистрированным акционерам на конец рабочего дня 16 октября 2023 г.

Г-н Нахмад прокомментировал: «Наши высокие показатели в 2023 финансовом году дают нам возможность вознаградить тех, кто инвестирует в нашу долгосрочную стратегию, и это отражает нашу уверенность в перспективах нашего бизнеса, которая поддерживается нашим сильным балансом».

Компания рассматривала и будет продолжать рассматривать возможность выплаты дивидендов в виде денежного потока на акции, сохраняя при этом консервативное финансовое положение и сохраняя способность строить свою дистрибьюторскую и сервисную сеть. Будущие дивиденды будут рассматриваться с учетом инвестиционных возможностей, общих экономических условий, ликвидности Компании и общего финансового положения.

TMN

Учитывая тот факт, что EVI Industries следует классифицировать как компанию роста, возникает вполне резонный вопрос: рационально ли использует руководство компании, денежные средства, принадлежащие акционерам?

[FORM 10-K за завершившийся финансовый год 30 июня, 2023](#)

16. Акционерный капитал

В течение финансовых лет, закончившихся 30 июня 2023 или 2022 годов, дивиденды не объявлялись и не выплачивались.

4 октября 2023 года Совет директоров Компании объявил о выплате специальных денежных дивидендов по обыкновенным акциям Компании в размере \$0,28 за акцию, которая будет выплачена 26 октября 2023 г. зарегистрированным акционерам на конец рабочего дня 16 октября 2023 г.

EVI Industries, Inc. and Subsidiaries
Consolidated Balance Sheets
(In thousands, except share and per share data)

**LIABILITIES AND
SHAREHOLDERS' EQUITY**

	June 30, 2023	June 30, 2022
Shareholders' equity		
Preferred stock, \$1.00 par value; authorized shares – 200,000; none issued and outstanding	-	-
Common stock, \$0.25 par value; authorized shares – 20,000,000; 12,711,558 shares issued at June 30, 2023 and 12,650,126 shares issued at June 30, 2022, including shares held in treasury	318	316
Additional paid-in capital	101,225	97,544
Retained earnings	32,608	22,889
Treasury stock, 134,001 shares, at cost, at June 30, 2023 and 127,801 shares, at cost, at June 30, 2022	(3,195)	(3,070)
Total shareholders' equity	130,956	117,679
Total liabilities and shareholders' equity	\$ 253,847	\$ 230,768

FORM 4

[Nahmad Henry M](#)

SEC Form 4

FORM 4

UNITED STATES SECURITIES AND EXCHANGE COMMISSION
Washington, D.C. 20549

STATEMENT OF CHANGES IN BENEFICIAL OWNERSHIP

Filed pursuant to Section 16(a) of the Securities Exchange Act of 1934
or Section 30(h) of the Investment Company Act of 1940

OMB APPROVAL	
OMB Number:	3235-0287
Estimated average burden hours per response:	8.5

☐ Check this box if no longer subject to Section 16. Form 4 or Form 5 obligations may continue. See Instruction 1(b).

☐ Check this box to indicate that a transaction was made pursuant to a contract, instruction or written plan for the purchase or sale of equity securities of the issuer that is intended to satisfy the affirmative defense conditions of Rule 16b-1(c). See Instruction 1(c).

1. Name and Address of Reporting Person*		2. Issuer Name and Ticker or Trading Symbol		5. Relationship of Reporting Person(s) to Issuer (Check all applicable)							
Nahmad Henry M		EVI INDUSTRIES, INC. [EVI]		<input checked="" type="checkbox"/> Director <input checked="" type="checkbox"/> 10% Owner <input checked="" type="checkbox"/> Officer (give title below) Other (specify below) Chairman, CEO and President							
(Last) (First) (Middle) 4500 BISCAYNE BLVD, SUITE 340		3. Date of Earliest Transaction (Month/Day/Year) 10/09/2023									
(Street) MIAMI FL 33137		4. If Amendment, Date of Original Filed (Month/Day/Year)		6. Individual or Joint/Group Filing (Check Applicable Line) <input checked="" type="checkbox"/> Form filed by One Reporting Person <input type="checkbox"/> Form filed by More than One Reporting Person							
(City) (State) (Zip)											
Table I - Non-Derivative Securities Acquired, Disposed of, or Beneficially Owned											
1. Title of Security (Instr. 3)	2. Transaction Date (Month/Day/Year)	2A. Deemed Execution Date, if any (Month/Day/Year)	3. Transaction Code (Instr. 8)	4. Securities Acquired (A) or Disposed Of (D) (Instr. 3, 4 and 5)			5. Amount of Securities Beneficially Owned Following Reported Transaction(s) (Instr. 3 and 4)	6. Ownership Form: Direct (D) or Indirect (I) (Instr. 4)	7. Nature of Indirect Beneficial Ownership (Instr. 4)		
Common Stock, \$0.025 par value per share	10/09/2023		A	Amount	(A) or (D)	Price	1,294,437	D			
Common Stock, \$0.025 par value per share							2,838,194	I	By Symmetric Capital LLC ⁽¹⁾		
Table II - Derivative Securities Acquired, Disposed of, or Beneficially Owned (e.g., puts, calls, warrants, options, convertible securities)											
1. Title of Derivative Security (Instr. 3)	2. Conversion or Exercise Price of Derivative Security	3. Transaction Date (Month/Day/Year)	3A. Deemed Execution Date, if any (Month/Day/Year)	4. Transaction Code (Instr. 8)	5. Number of Derivative Securities Acquired (A) or Disposed of (D) (Instr. 3, 4 and 5)	6. Date Exercisable and Expiration Date (Month/Day/Year)	7. Title and Amount of Securities Underlying Derivative Security (Instr. 3 and 4)	8. Price of Derivative Security (Instr. 5)	9. Number of Derivative Securities Beneficially Owned Following Reported Transaction(s) (Instr. 4)	10. Ownership Form: Direct (D) or Indirect (I) (Instr. 4)	11. Nature of Indirect Beneficial Ownership (Instr. 4)
				Code	V	Date Exercisable	Title	Amount or Number of Shares			

Explanation of Responses:

1. Mr. Nahmad is the sole manager of Symmetric Capital LLC. Mr. Nahmad disclaims beneficial ownership of the shares of the issuer's common stock held by Symmetric Capital LLC except to the extent of his pecuniary interest therein.

/s/ Henry M. Nahmad

** Signature of Reporting Person

10/11/2023

Date

Также, немаловажным фактором является следующее.

В своем отчете [FORM 10-K за завершившийся финансовый год 30 июня, 2023](#), компания указывает:

Общие риски

Закон Сарбейнса-Оксли 2002 года и правила Комиссии по ценным бумагам и биржам требуют, чтобы руководство ежегодно отчитывалось об эффективности внутреннего контроля Компании над финансовой отчетностью, а также о мерах и процедурах раскрытия информации. Компания потратила и планирует продолжать тратить значительное количество времени и ресурсов руководства для соблюдения таких требований.

Как более подробно описано в пункте 9А «Контроли и процедуры» настоящего Годового отчета по форме 10-K, в связи с оценкой эффективности системы внутреннего контроля Компании за финансовой отчетностью по состоянию на 30 июня 2023 г. руководство выявило существенная слабость внутреннего контроля Компании над финансовой отчетностью, связанная с проверкой и утверждением записей, сделанных вручную в главной книге в некоторых дочерних компаниях Компании. Существенным недостатком является недостаток или сочетание недостатков внутреннего контроля над финансовой отчетностью, при котором существует разумная вероятность того, что существенное искажение годовой или промежуточной финансовой отчетности Компании не будет своевременно предотвращено или обнаружено. В результате выявления существенного недостатка руководства пришло к выводу, что система внутреннего контроля Компании за финансовой отчетностью не действовала по состоянию на 30 июня 2023 года.

Компания находится в процессе разработки и реализации плана устранения выявленных существенных недостатков. Хотя нет никакой гарантии, что эти усилия будут успешными, Компания рассчитывает устранить существенные недостатки до конца финансового года, заканчивающегося 30 июня 2024 года. Ожидается, что усилия по исправлению приведут к дополнительным расходам. Если исправление не будет завершено своевременно или не будет завершено вообще, или если план исправления неадекватен, Компания может быть не в состоянии своевременно подавать будущие периодические отчеты в SEC и/или ее будущие финансовые отчеты могут содержать необнаруженные ошибки.

Кроме того, нет никакой уверенности в том, что в будущем не будут выявлены дополнительные существенные недостатки в системе внутреннего контроля Компании за финансовой отчетностью. Любая неспособность поддерживать или внедрить необходимые новые или улучшенные средства контроля или любые трудности, возникающие при их внедрении, могут привести к дополнительным существенным недостаткам или существенным искажениям в финансовой отчетности Компании, что может привести к неспособности Компании своевременно выполнить свои обязательства. обязательства по отчетности или привести к тому, что инвесторы потеряют доверие к сообщаемой финансовой информации Компании, что приведет к снижению цены акций Компании. Любое из этих событий может также, среди прочего, подвергнуть Компанию судебным разбирательствам или расследованиям, требующим от руководства времени и ресурсов и/или оплаты значительных юридических и других расходов.

Отчет руководства о внутреннем контроле финансовой отчетности

Руководство Компании несет ответственность за установление и поддержание надлежащего «внутреннего контроля над финансовой отчетностью» (как это определено в Правилах 13a-15(f) и 15d-15(f) Закона о биржах). «Внутренний контроль над финансовой отчетностью» означает процесс, разработанный или под контролем главного исполнительного директора и главных финансовых директоров компании и осуществляемый советом директоров, руководством и другим персоналом компании, чтобы обеспечить разумную уверенность в надежности финансовой отчетности. финансовая отчетность и подготовка финансовой отчетности для внешних целей в соответствии с GAAP и включает в себя те политики и процедуры, которые (i) относятся к ведению записей, которые с достаточной степенью детализации точно и достоверно отражают операции и распоряжение активами компании, (ii) обеспечить разумную уверенность в том, что операции регистрируются так, как это необходимо для подготовки финансовой отчетности в соответствии с GAAP, и что поступления и расходы компании осуществляются только в соответствии с разрешениями руководства и директоров компании, и (iii)) предоставлять разумные гарантии предотвращения или своевременного обнаружения несанкционированного приобретения, использования или отчуждения активов компании, которые могут оказать существенное влияние на финансовую отчетность компании.

Из-за присущих ограничений внутренний контроль за финансовой отчетностью не может предотвратить или обнаружить искажения. Кроме того, прогнозирование любой оценки эффективности на будущие периоды сопряжено с риском того, что средства контроля могут стать неадекватными из-за изменений условий или что степень соблюдения политик и процедур может ухудшиться.

Company	EVI Industries Inc
Цена акций на 31.12.2022 \$	23.87
Количество обыкновенных акций	12.7 M
Рыночная стоимость обыкновенных акций \$	303 M
Привилегированные акции \$	-
Долг \$	35 M
Общая капитализация \$	338 M
Объем продаж \$	354 M
Чистая прибыль \$	11 M
Валовая прибыль %	29
Операционная прибыль %	4.6
Коэффициент покрытия процентов	6.6
Чистая прибыль/Продажи %	3.1
Рентабельность активов %	4.3
Рентабельность собственного капитала %	8.4
Рентабельность собственного капитала (скорректированная) %	6.6
Операционная прибыль/Акционерный капитал (скорректированная) %	10
Денежные средства	6 M
Коэффициент ликвидности	1.6
Текущие активы/Общие обязательства	1
Гудвилл и Нематериальные активы/Активы %	38.5
Нераспределенная прибыль	32.6 M
Долг/Собственный капитал	0.27
Оборотный капитал/Долг	1.4
Казначейские акции (количество)	134 T
Денежные потоки от операционной деятельности	1 M
Денежные потоки от инвестиционной деятельности	(6 M)
Денежные потоки от финансовой деятельности	7 M
Доход владельца	12 M
Внутренняя стоимость	100 – 200 M
Рост прибыли на акцию с 2018 %	17.8



Отказ от ответственности

Данный материал предоставляется исключительно для информационных целей и не является предложением или просьбой купить, или продать ценные бумаги какой-либо компании. Любое инвестиционное решение, сделанное вами, не должно быть сделано на основании информации, описанной в данном исследовательском отчете. Автор не несет ответственность за потери или прибыли полученные вами в ходе торговых операций на финансовых рынках. Некоторая информация может не соответствовать действительности.

25.10.2023